



La ESE dentro de la estrategia de inversiones de una compañía

Dentro de las inversiones a realizar por una compañía nos encontramos con las siguientes **dificultades para tomar una decisión:**

- Falta de conocimiento suficiente para poder elegir una opción:
 - Qué tipo de iluminación pongo.
 - Qué marca y modelo
 - Tengo que cambiar de caldera
 - Qué combustible utilizo: Biomasa o Gasoil o Gas...
 - Pongo renovables
 -
- Falta suficiente de conocimiento del uso real de la instalación.
- Falta suficiente del coste real del uso de la instalación.

Una vez tomada la decisión, nos solemos encontrar con problemas de :

- Tiempo para ejecutarla
- Presupuesto para hacerla

CRITERIOS PARA ASIGNAR INVERSION

CRITERIOS NO ECONOMICOS

- SEGURIDAD Y SALUD
- MEDIAMBIENTAL
- REPUESTO CRÍTICO

CRITERIOS ECONÓMICOS

- LIGADO AL CORE
- NO LIGADO AL CORE

NO LIGADO AL CORE = PAY BACK INFEROR A 1,5 - 2 AÑOS

Esto hace que la mayor parte de las propuestas de eficiencia no pasen los criterios económicos de inversión.

Dentro de las inversiones a realizar por una compañía nos encontramos con las siguientes **dificultades para tomar una decisión:**

- Falta de conocimiento suficiente para poder elegir una opción:
 - Qué tipo de iluminación pongo.
 - Qué marca y modelo
 - Tengo que cambiar de caldera
 - Qué combustible utilizo: Biomasa o Gasoil o Gas...
 - Pongo renovables
 -
- Falta suficiente de conocimiento del uso real de la instalación.
- Falta suficiente del coste real del uso de la instalación.

Una vez tomada la decisión, nos solemos encontrar con problemas de :

- Tiempo para ejecutarla
- Presupuesto para hacerla

CRITERIOS PARA ASIGNAR INVERSIÓN

INVERSIÓN VIA ESE

- No consume CAPEX (no se considera inversión)
- No Consume riesgo bancario
- No asume riesgos tecnológicos
- No asume la no consecución de los ahorros

La inversión vía ESE va siempre en positivo en el PyG del cliente

CASO REAL CAMBIO ILUMINACION

Tipo de Cliente: Industrial

Situación actual: campanas industriales de vapor de Hg de 400W y 700W y alumbrado fluorescente de 58W y 65W

Inversión Propuesta:

- Campanas industriales de halogenuros metálicos de 400W y 250W y alumbrado fluorescente de 28W y 35W
- Monitorización

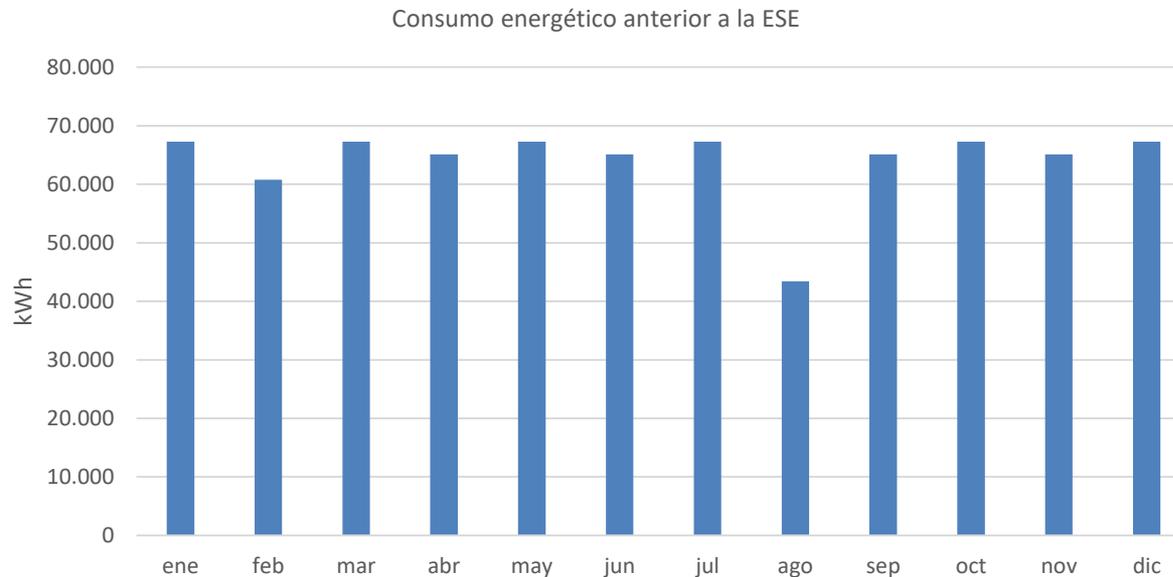
La propuesta de ESE que GESE plantea al cliente es la siguiente:

- **Duración** del contrato de rendimiento energético → **3 años y 11 meses.**
- 15% de los ahorros generados por el proyecto se ceden al Cliente
- Inversión realizada por GESE: **71.163.-€**

CASO REAL CAMBIO ILUMINACION

Situación anterior a la ESE

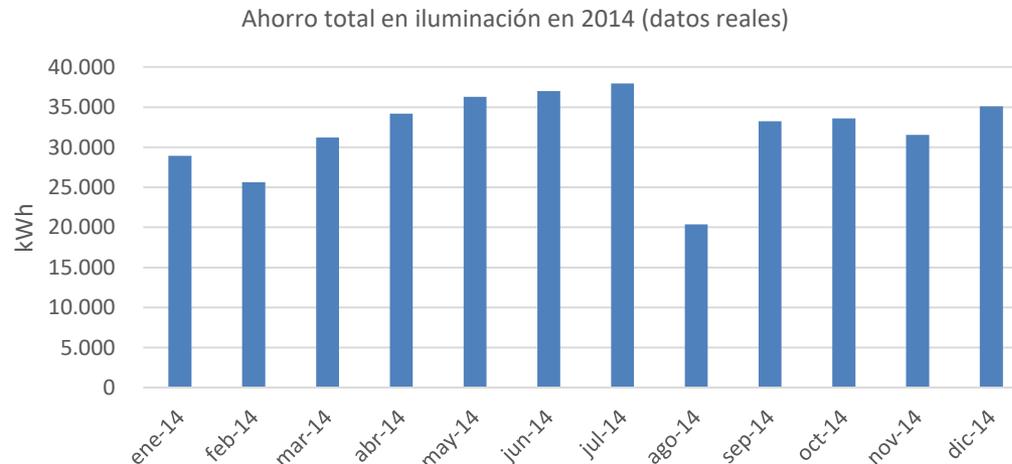
El consumo anual en iluminación de la planta del cliente ascendía en 2012 a **768.396kWh/año**



CASO REAL CAMBIO ILUMINACION

El **consumo** en iluminación en **2014** ha sido de **383.265kWh**, lo que supone un **ahorro** de **385.131kWh**, es decir un **50,12%** del consumo inicial.

El **ahorro económico** estimado que ha tenido el cliente en este período, una vez descontada la parte del ahorro que se cede a GESE en virtud del contrato de rendimiento energético, ha sido de **9.390€/año**.





REDUCCIÓN EN LA POTENCIA CONSUMIDA DE EN TORNO A 15kW (≈50%), SUPERIOR A LA REDUCCIÓN ESTIMADA EN PROYECTO (≈37%)

MUCHAS
GRACIAS



*Ahorro energético:
la inversión más eficiente*