

# “PPAs como estrategia de descarbonización en la compra de energía”



**FECHA:** 21 y 22 de mayo



**HORARIO:** De 9:00 a 14:30 horas



**FORMATO:** presencial y streaming en directo.



**LUGAR:** Meeting Place, sala 1 (Paseo de la Castellana 81, planta sótano, Madrid).

**ANESE (Asociación Nacional de Empresas de Servicios Energéticos)** organiza la **cuarta edición** del curso “PPAs como estrategia de descarbonización en la compra de energía”.

- **Objetivo del curso.** La edición de este año del curso tiene como finalidad explicar y dar a conocer en profundidad los contratos PPA como una estrategia de cobertura a largo plazo en la compra de energía, desde una mirada holística que incluye aspectos técnicos, regulatorios, legales, fiscales y económicos. El curso no solo busca proporcionar una comprensión teórica, sino también ofrecer herramientas prácticas y estratégicas a la hora de establecer este tipo de contratos. Durante 2 jornadas (10 horas) contaremos con la presencia de profesionales especializados y destacados en la materia.
- **Público objetivo.** Este curso está dirigido a todos los profesionales de los servicios energéticos, comercializadoras, clientes finales, entidades financieras, administraciones públicas, gestores energéticos, consultores, y demás protagonistas del sector de la energía que tengan interés en obtener más conocimiento acerca de este tipo de contratos.

## 9:00. Bienvenida y presentación del curso.

**Carlos Ballesteros Barrado, director general de ANESE.**

## 9:10. Aspectos generales de la compra de energía.

**Jordi Martínez Cuadrado, socio director de AEC (ADVANCED ENERGY CONSULTING).**

- Mercado mayorista: mercado spot / mercados a plazo.
- Mercado minorista: estructura; competencia; rol de la comercializadora; segmentos de mercado; gestión del riesgo de la comercializadora; estrategias de fijación de precios de las comercializadoras.
- Tipología de contratos/coberturas y productos para la gestión del riesgo.

## 10:30. Power Purchase Agreements (PPAs).

- Conceptos básicos: antecedentes y definición; tipología de PPAs; características generales; necesidad, ventajas y objetivos; ciclo de vida de un PPA; partes contratantes.

## 11:00. PPA en España – sector público y privado.

- Situación actual, evolución, tendencias y drivers del mercado. Prácticas habituales.
- Contratación de un PPA en el sector público.

## 11:30. Descanso

## 12:00. El precio a largo plazo en el mercado mayorista de electricidad.

- Proyecciones de la evolución de precios en el mercado diario.
- Apuntamiento de las tecnologías renovables.

## 12:20 . Estructura y principales elementos de un PPA.

- Nominación de unidades de oferta de compra y venta. Volúmenes contratados y riesgo de volumen. Estructuras de precios y riesgo de precio. Duración del contrato.
- Correlación del precio con diferentes variables: duración, tipo de PPA, tipo de curva.
- Liquidaciones: metodología y periodicidad.

## 13:00. Casos prácticos de aplicación en sector privado y público.

**Manuel Hernández Martín, responsable del departamento de mercados y ofertas de ENERTRADE.**

- Sector privado. Cliente industrial: aseguramiento en base a varios PPA (físicos y financieros); establecimiento de la estrategia de compra; análisis de riesgos PPA solar vs PPA carga base; planteamiento y licitación PPA carga base; planteamiento y licitación PPA solar; mix resultante.
- Sector público. Licitación PPA físico con comercializador a 5 años para una entidad pública multipunto: establecimiento de la base del pliego; MW a asegurar; sistemática a establecer para el resto de posibles cierres; puntos a tener en cuenta para promover la competencia.

## 14:30. Cierre.

## 9:00. Regulación y aspectos legales relevantes relacionados con los PPA.

**Alejandro Bonitch Pearcey, socio de CUATRECASAS.**

- Marco normativo nacional y europeo.
- Régimen de la compraventa de energía.
- PPAs y autoconsumo.
- Elementos claves contractuales en PPAs físicos y financieros.

## 10:20. Riesgo de contraparte y garantías.

**Agustín Cerdá Masip, socio coordinador adjunto finance de CUATRECASAS.**

- Riesgo de default en las liquidaciones y garantías para mitigar el riesgo
- Riesgo de cancelación anticipada y metodologías/garantías para cubrirlo

## 11:05. Sistema de garantías de origen.

**Manuel Hernández Martín, responsable del departamento de mercados y ofertas de ENERTRADE.**

- Normativa actual.
- Gestión y tramitación. Procedimientos relacionados con la gestión de Garantías de Origen.
- Funcionamiento y previsiones del mercado.

## 11:35. Descanso

## 12:05. PPA y Autoconsumo.

**Aitor Valero, head of PPA development de QUANTICA RENOVABLES.**

- Características de los contratos PPA en el ámbito del autoconsumo.
- Tipos de contratos.
- Situación actual y futura del mercado.
- Ejemplos prácticos.

## 12:50. PPAs integrados con otras tecnologías y modelos de negocio.

**Jaime Goyanes, director de desarrollo de negocio de autoconsumo de ERANOVUM**

- PPAs en el ámbito del autoconsumo, híbridos con movilidad, almacenamiento y otras tecnologías.
- Ejemplos prácticos.

## 13:20. Impacto contable y fiscal.

**Ricardo Benito Pascual, director M&A corporate finance de DELOITTE.**

- Tratamiento contable de los contratos (balance, P&G)
- Impactos fiscales: impuesto de sociedades.

## 14:10. Cierre del curso.

**Carlos Ballesteros Barrado, director general de ANESE.**

## LUGAR DE CELEBRACIÓN:

Clases presenciales y streaming en directo. La grabación de las sesiones es exclusivamente para control de asistencia por parte de los organizadores. En ningún caso se difundirá, ni distribuirá con posterioridad dicha grabación.

Meeting Place, sala 1 (Paseo de la Castellana 81, planta sótano, sala 1, Madrid).

## INSCRIPCIONES:

Si está interesado en inscribirse a este curso, puede hacerlo mediante las siguientes opciones:

- Cumplimentar el formulario de este link: <https://forms.gle/Xvw4hZ7QMf7xsj6V7>
- O ponerse en contacto con:

[anese@anese.es](mailto:anese@anese.es) / Tel. 91 737 38 38

## TARIFAS (\*):

	Presencial	On-line
<b>No socios</b>	<b>550 €</b>	<b>500 €</b>
<b>Acuerdos</b>	<b>525 €</b>	<b>475 €</b>
<b>Socios número ANESE</b>	<b>475 €</b>	<b>425 €</b>
<b>Socios bronce ANESE</b>	<b>450 €</b>	<b>400 €</b>
<b>Socios plata ANESE</b>	<b>425 €</b>	<b>375 €</b>
<b>Socios oro ANESE</b>	<b>400 €</b>	<b>350 €</b>

(\*) 10% de descuento adicional para todas las empresas o entidades que inscriban a más de dos asistentes.

Nuestras formaciones se pueden bonificar hasta el 100%, sujeto al crédito disponible de cada empresa y a cumplir con todos los requisitos de realización establecidos por la Fundación Estatal para el Empleo (FUNDAE).

## FORMA DE PAGO:

Transferencia bancaria: BBVA

Cuenta: ES62 0182 4013 71 0201565414

## CANCELACIÓN:

En caso de tener que cancelar su inscripción al curso, debe comunicarlo a ANESE por escrito y con un mínimo de 2 días de antelación a: [anese@anese.es](mailto:anese@anese.es).

Las cancelaciones producidas una vez iniciado, o la no comparecencia del asistente no darán lugar a ningún tipo de reembolso. ANESE se reserva el derecho a cancelar o modificar la fecha de realización.

En estos casos sólo se realizará la devolución de la inscripción, si se hubiese efectuado, no admitiendo reclamaciones por otros gastos adicionales.

# anese

## Oro



## Plata



## Bronce



## Número

